

ニュースリリース
2012年8月2日
株式会社インクルーズ

報道関係者各位

スマートフォンアプリ向け電子書籍
『狙ったお客の80%は落とせる 矢部廣重の必勝方程式』をApp Storeにリリース！
現在リリースセールを開催中！83%オフで販売!!

モバイルコンテンツ事業、モバイル広告メディア事業を中心に、事業展開している株式会社インクルーズ(本社:東京都渋谷区、代表取締役:中村徳一、03-5459-7500、以下インクルーズ)と株式会社マネジメント社(本社:東京都千代田区、代表取締役:安田 喜根、03-5280-2530、以下マネジメント社)は、スマートフォンアプリによる電子書籍配信として、『狙ったお客の80%は落とせる 矢部廣重の必勝方程式』(矢部廣重=著)のiPhone/iPad向け電子書籍版を8月2日にリリースいたしました。

■サービスについて

【作品内容】

マネジメント社の人気書籍『狙ったお客の80%は落とせる』遂に電子書籍化！

経営が変わる、常識が変わる、営業が変わる！

狙ったお客をわずか3ヶ月以内、6回のコンタクトで受注まで持つていく必殺6連発プログラム!!

NHKニュースの「情報検索」コーナーでも取り上げられた、喜びと感動のビジネス革命をお伝えします！

営業の極意は人間関係！

キーマンを虜にしてしまえば、どんな商品だって売れる!!

デキるセールスマン必携の、感動営業の指南書。



【アプリ名】

『狙ったお客の80%は落とせる 矢部廣重の必勝方程式』

<http://bit.ly/T3VBHS>

【サービス開始日】

2012年8月2日(木)

【販売マーケット・価格】

App Store 500円(税込) リリースセール価格 85円で提供(83%オフ！)

【対応 OS・機種】

iOS4.0以上 iPhone3GS, iPhone4, iPhone4S, 第4世代以上の iPod Touch, iPad, iPad2

【画面イメージ】

1000名の経営トップが実践した驚異の実績

**狙った
お客の
80%
は落とせる!!**

矢部廣重の必勝方程式

クオリティマネジメント代表取締役
矢部 廣重

経営が変わる **常識**が変わる **営業**が変わる

狙ったお客を3ヶ月以内・6回の
コンタクトで受注まで持っていき
必殺6連発プログラム!

11/462

はじめに

◆社長の夢である「業績を上げる必勝の方程式」
の実現

商品・価格に頼らないで受注できる仕組みがあれば……。誰もが夢見ることです。

その夢を実現するにはどうしたらいいか。お客様の喜びを百倍研究すると、従来の常識を超える世界が可能となるのです。ライバルと比べると負ける商品・高い価格でも、営業力によって注文がどンドン取れるのです。つまり、受注する「必勝の方程式」があるのです。私自身、このノウハウ

これだけは身につけよ！

「営業革新・革命」三つのカギ

「なぜ、営業活動の成果が現れないのだろうか？」
 そう思われている経営者、営業幹部の方は少な
 くない。そして、その答えを一言で言うならば
 「営業が変わらないから」ということだ。

そこで、私は、従来の営業という概念の枠を超
 え、営業活動の「革新・革命」を提言していこう

否定語の永久追放宣言

今一度じっくりと、あなたの勤める会社を見渡
 してほしい。「会議」「稟議」「提案」「新規プロジ
 エクト」「フィジビリティスタディ（事業化研
 究）」などで、なんと総論賛成、各論反対の多い
 ことか。会社が新しいことをすると必ず、中傷、
 誹謗、足の引っ張り合いの嵐となる。まさに、あ
 なたは諸悪の根源「否定語」という環境の中で仕
 事をし、暮らしているのである。

【目次】

はじめに

I 営業幹部を変革する

これだけは身につけよ！

見抜くべき四つのポイント

自信をつける三つのポイント

II 「営業」必勝の方程式

コンサルタントの役割とは

中小企業経営者の救済こそ天命

喜びの研究こそセールス革命の極意

凄い成功事例が続出する発表会

セールスを究めることは人生を究めること

III 「必勝」「必殺」の大研究

営業革命・経営革命を実現する「戦略発想」

戦略的なものの見方・考え方を身につける

戦略発想の事例1 「キーマンの名刺一枚でファンにして虜にする」

戦略発想の事例2 「キーマンが絶句する提案書作成」

戦略発想の事例3 「キーマンが失神・卒倒する工場見学プログラム」

戦略発想の事例4「女性事務員一人で売り上げを倍増させる作戦」
「必勝の方程式」が新規顧客を攻略する
「必殺六連発の術」
セールス道を究める
感動の世界が人生を変える

IV 喜びと感動の経営革命

【著者紹介】

矢部廣重

20 数年にわたるアメリカ優良企業でのマネジメントの体験をベースに、
日米経営の比較の中から、より優れた企業運営のありかたを研究している。
人間学、帝王学を基本にした企業活性化、業績改善の仕組みづくりには定評があり、
【夢と感動の経営革命】をテーマに、わずか 10 日間の研修で経営者を「経営の達人」にさせる
実力は高く評価されている。
日本のビジネス、世界のビジネスを変える 21 世紀の「経営革命」を提唱している。
(書籍発売時のデータです)

セール作品や新着タイトルに関する情報は、は Increwsbooks の facebook ページ
(<http://www.facebook.com/IncrewsBooks>) や、インクルーズの電子書籍情報サイト
(<http://books.increws.jp/>) をご覧ください！

★IncrewsBooks の facebook ページはコチラ★

⇒IncrewsBooks の新作情報、セール情報をお届けいたします！

<http://www.facebook.com/IncrewsBooks>

★インクルーズの電子書籍情報★

<http://books.increws.jp/>

【本リリースに関するお問い合わせ】

株式会社インクルーズ

広報担当: 鈴木 莉奈

TEL: 03-5459-7506

FAX: 03-6415-3920

e-mail press@increws.co.jp

【株式会社インクルーズ概要】

〒150-0043

東京都渋谷区道玄坂 1-12-1

渋谷マークシティウエスト 18 階

TEL: 03-5459-7500

FAX: 03-6415-3920

代表者 代表取締役 中村 徳一

事業内容 モバイルコンテンツ事業、モバイル広告メディア事業など

【株式会社マネジメント社概要】

〒101-0052

東京都千代田区神田小川町 2-3-13

M&C ビル 3F

TEL: 03-5280-2530

FAX: 03-5280-2533

代表者 代表取締役 安田 喜根

※文中に記載されている会社名、商品名は各社の商標または登録商標です。